

机上論ではない！ ネットで給料＋10万円 稼ぐための5つの方法

実際に、私が行動して実践した、机上論ではない確実な方法を全て公開しています。あなたも実践すれば3か月後には給料＋10万円稼げていることをお約束します。

家に居ながらパジャマ姿で稼いでいる 村本直

目次

| 2

+10万円記事作成で稼ぐ方法	4
具体的なライターの仕事内容	6
単価の高い案件	7
もういちど、想像してください。	9
まだ、うれしがるのははやい。	10
ライター案件依頼手順	12
依頼される記事の種類	12
まとめ	17
yahoo オークションで給料+10万円	18
1. プレミアムが付いているものを売る	20
商品では儲けないでバックエンドで稼ぐ	23
フロントエンドとバックエンド	24
まとめ	30
アフィリエイトで給料+10万円	31
買ってくれオーラを出さない	37
アフィリエイトで稼ぐには、 どうしたら良いのか？	38
まとめ	46
HP作成業務で給料+10万円	47
想像箇所	48
スキル	48
必要な物とやり方	49
HPを作成する際に受け取る対価	50
活動手順	52
まとめ	55
コピーライターで給料+10万円	56
コピーライターになれば一生飯が食っていただけます。	56
コピーライターってなに？	57
アメリカの天才コピーライター	59
セールスコピーライターになるには？	60
まとめ	65
ある秘密の方法で毎月給料+100万円	66
今からの時代盛んになっていきます。	67
ネットで起業している	68
パジャマ姿社長村本直の理念	68

	愛情を表現するのにもお金が必要です。	70
3	僕があなたにできることは、	74

+10万円記事作成で稼ぐ方法

難易度 ★☆☆☆☆ **レベル1**

仕事内容：記事を代行で書く仕事

文章を書く事とタイピングのスキルがあれば、
最も簡単に稼げる方法です。

「だれか？文章を書いてくれないかな」

と書いてほしいという人のために、
あなたが、代行で書いてあげる仕事ですね。

仕事の受け方は、
以下のサイトを探すと見つかります。

@soho
<http://www.atsoho.com/>

ジョブチャンネル
<http://www.job-ch.net/>

他にも、

ライター掲示板と検索すれば、

「記事書いてください！お願いします」

的な案件が結構あるんですね。

例えば、

| 5

「美容系の記事を 500 文字で 1 か月に
30 記事書いてください。」

というような案件。

1 記事の相場はピンキリですが、
100~1000 円ぐらいです。

で、ライターって何？とおもったあなたは
思考がそこで、停止しているのでライターについて
簡単に説明しますね。

ライターとは
文章を書く人の事。です。

火を付けるための
ライターではないですよ（笑）

で、このライター・記事を書く人になって
文章を書けない人のために代行で書いてあげるね。

という事なんです。

ライターになるために、
特別なスキルが必要というわけではなく、今からあなたが自分に言い聞かせて、
「私は今日からライターです。」

たとえば、もうライターになることが出来るんです。

具体的なライターの仕事内容

単価は記事の内容次第で高額になったり安くなったりします。

単価が安ければ、そんなにクオリティーは気にすることはないのですが、

記事の単価が高いほど、クオリティーを求められます。

よほど、自信がない限り、初めは安いものを受けたほうが良いです。

しかし、1記事100円となると、30件こなしても、たった3000円です。でも、クレームは来にくい。というメリット

やすいけど、クレーム来ないイエイ！



単価の高い案件

だけど、

1記事 1000円で30記事ならば、

それだけで3万円稼げるのですね。

もし、1か月に1000円の案件を100記事書くと

10万円

シュミレーション＝思考でイメージください。

単価：1000円
1日の目標記事数：3～4記事
1記事に掛ける時間：30分
1か月＝100記事作成

1. 1記事単価1000円で
2. 1日の目標記事数を3記事～4記事書く
3. 1記事に掛ける時間は30分よって4記事で2時間ぐらい
4. 1か月100記事を目標にする

| 8

あなたは、見事に1か月で100記事書いて、

「あ～辛かったけど、なんとか頑張った！」

だけど、頑張って対価が入っています。

翌日あなたの口座に10万円が振り込まれていました！

めでたしめでたし（笑）

それで、10万円！イエイ！

こうなれば！自信も付きますし
モチベーションも上がりますね。

月に給料+10万円！ヤッタゼバイビー



もういちど、想像してください。

毎日フレンチのコースが食べれます。

好きな時にPC1台で仕事ができます。

友達に「あれ？最近顔色が良いわね？」

上司から「お～最近のお前はイキイキしてるね」



という人生に切り替わります。

で、ここまで、あなたの感情を興奮させてしまい申し訳ないんですが、、、

まだ、うれしがるのははやい。

あなたにクオリティーの高い記事を書く力がない場合は、報酬はもらえないです。

「おい！なんだこのふざけた文章は
こんなのに、報酬を支払えるか！」

と罵倒されることもシバシバ

僕も、人を雇って記事を書いてもらう事があるんですが、
ライティングスキルがない人に当たってもこんなネガティブ発言はしません。

ですが、中には、ばかやろう！支払えねえよ。

という人もいます。

お〜コワ

というのは、単価を1000円ぐらいまで高くして、
記事を書いてほしいという、案件募集者は

募集者自身も文章を書く
スキルが合ったり、

良い文章とそうでない文
章を見極める力がある

だから、あなたが文章のスキルに自信がある場合は、
高い案件を受けるといいです。

レベルがないうちから高い案件を受けたら、
あなたも苦しいでしょうし相手も迷惑に思われます。

WINWINの関係です。



ライター案件依頼手順

1. 単価が低いものから選んで、
2. 自分にできそうな、単価の高くない案件をこなす
3. レベルが上がったら、単価の高い案件をこなす

覚えておいてくださいね。

依頼される記事の種類

1. SEO対策用のアフィリエイトが依頼する記事
2. 企業が自社商品につなげるための記事。

この2つがあるんです。

もちろん、ほかもありますが、大まかにこの2つです。

で、またまた小難しい
キーワードSEO・アフィリエイトっていうのが出てきたんですが、



SEOというのは、

検索エンジンであなたが何か調べる時に出てくる順位の事。

例えば、あなたがネットで稼ぐと検索した場合は一番上をまずは、クリックすると思うんです。



次に、

2番目のサイトをクリックする。

ようするに、SEOというのは、

検索エンジンのランキングを高めるために、あ〜だこうだやること。
と、簡単に覚えておいてくれるといいです。

アフィリエイトというのは、

ネットで稼ぐ方法の一つに、アフィリエイトという稼ぎ方があるんですね。アフィリエイトについては、あとのページでお伝えします。

今は、

「アフィリエイトという稼ぐ手段があるんだ～」と簡単に覚えておいてください。

■SEOとは、
検索エンジンのランキングを高めるために、あ〜だこうだやること。

■アフィリエイトとは
アフィリエイトという稼ぐ手段があるんだ。

と今は覚えておいてください。

では、話を戻しますね。

1. SEO対策用のアフィリエイトが依頼する記事

これは、アフィリエイトがアフィリエイトという稼ぎかたで大儲けする為に、SEO対策用の記事をライターさんに依頼するという事です。

2. 企業が自社商品につなげるための記事。

これは、読んだままですが、エステサロンの企業があるとして、エステサロンのマーケッターがエステに関する美容記事を依頼する。

というような感じ、

なので、今回はエステサロンで説明したけど、企業が腐るほどあるので、

その、分野分野の記事を書いてね。とお願いするんです。

| 15

例えば、探偵事務所なら、浮気をする人の心理状態の記事を書いてね。

とか

イタリアン料理の店主とかは、イタリアの料理の歴史を書いてね。とかです。

1. SEO対策用のアフィリエイトが依頼する記事

そんなには、
記事のクオリティーは求めている募集者です。

ただ、キーワードを重視しますので、
与えられたキーワードをちりばめながら書くように指定されます。

例えば、塗るだけダイエット というキーワードを指定された場合は、

タイトル：塗るだけダイエットで-10kg

塗るだけダイエットの特徴ですが、なてろかんてろ
塗るだけダイエットが！そうなのです。

だから、塗るだけダイエットはなんてろです。

この例はあまりにも簡単に書いていますが、タイトルに指定されたキーワードを入れる。本文にも、3~4語ほど入れるように指定されます。こうするとSEO対策になるからです。

2. 企業が自社商品につなげるための記事。

記事そのまま自社商品につなげることが目的になっているので、
ようするに、商品に対する期待感を読み手に持たせたり、

記事を読んで、商品の良さや、買って
どうなるのかまでも想像できるような
記事を書かなければいけない。

つまり、
売れる文章を書くことのできるスキルが
いるってことです。

小説家の文章はうまい文章です。

あなたがライターとして稼ぐためには、なんといっても

売れる文章が必要。 なんですよ。

この、売れる文章を体得することは
小説家のうまい文章よりも比較的簡単。

でも、書けるようになるまで、あなたは
小学校から高校生までに習った国語感覚で
文章を書いても、実は、それは企業にとってはいらぬよ。

とゴミバコにポイ捨てされます。

まあ、記事作成で稼ぐ方法は、
簡単ではあるけど、本当に稼げるようになるには、

売れる文章を勉強しようと思う、前向きな姿勢と、文章を書くことが好きだ。

| 17

という、この2点を突破したあなたはお勧め。

だけど、
この2点を突破できなければ、まあ、
ライターの仕事は
やめたほうが良いです。

では、以上で
記事作成で給料+10万円の説明でした。



まとめ

1. あなた自身が売れる文章と書くことが好きな場合
2. 勉強しスキルを上げながら単価の安い案件をこなす
3. レベルが上がれば、企業さんの単価の高いものを選んで給料+10万円

ということになります。

でも、僕は今はやっていません。理由は労力の割に稼げないからです。それよりも、もっと今僕がやっているビジネスの方が稼げます。

あとあとお伝えします。



yahoo オークションで給料+10万円

難易度 ★★☆☆☆ **レベル2**

仕事内容：オークションで売る

yahoo オークションというのは、
これ、
<http://auctions.yahoo.co.jp/>

オークションとは
競売の事ですね。

魚市場で行われる、
競りのようなものです。

魚市場のおやっさんたちは、
奇妙な掛け声で、競をやっていますが、

初めて聞いたときは、あまりの迫力に
びっくり。

ずっと、聞いていると、ニヤっとしました。
別に、バカにしているわけではないですよ。すいません。

<http://www.youtube.com/watch?v=HkMTeAEVCzc&feature=related>
<http://www.youtube.com/watch?v=0b91IHmRhrU&feature=BF&playnext=1&list=QL&index=1>

上記の動画のように、

競りや
オークションは

1. 売る商品がだされる。
2. 値段をお客さんが決める
3. 一番高く価格を決めた人が落札する。

という簡単ステップです。

商品の値段を競う所に
独特な楽しみがあります。

では、もったいぶってないで
10万円稼ぐ方法を教えます。

1. プレミアムが付いているものを売る
2. 商品では儲けないでバックエンドで稼ぐ

僕がやって実際に成果が上がったことは、この2つです。
もちろん、もっとやりこめば、月収数百万円だってあなたは稼げます。

今回は、給料+10万円なので
この2つをしっかりと教えていきます。

1. プレミアムが付いているものを売る

これは、なにかというと、今は販売終了されているものや、生産数が限定されているものです。

今回は、実際にやってみて稼いだ、
生産数が決まっているものの説明です。

生産数が決まっていた物＝プレミア

数が少ないので、必然的に価値が上がっていきます。

どんなものがあるのか？

酒

です。

森伊蔵

魔王

伊佐美

村尾

100年の孤独

など、あまり生産されない酒を仕入れて
yahoo オークションで転売するというような
やり方です。

森伊蔵は月に1000本しか生産されないそうです。希少価値があるので高く
売れるのです。



実際に yahoo オクで

| 21

【森伊蔵 1800】

【森伊蔵 720】

と検索してください。

<http://auctions.yahoo.co.jp/>

すごく高値が付いていることがわかると思います。

実は、昔僕が飲食業界で働いていた時に
酒屋のツテがある橋口君と一緒にこの方法で
稼いだことがありました。

初めてオークションに出品した時は
2人とも半信半疑で、本当に稼げるのか？
心配だったのですが、入札された時は、びっくりです。

なんというか、
2人とも目がギョロツとして
抱き合ったことを覚えています。

で、ここからが、重要ですが、

**一度買ってくれたお客さんは、
また森伊蔵をほしいと言ってくるんです。**

なので、仕入れ値より若干高くして
売ってあげました。

顧客は一度買ってくれたことで

信用してくれているので

| 22

継続的に販売ができたのです。

この話は次の

2. 商品では儲けないでバックエンドで稼ぐ

とつながっていきます。



商品では儲けないでバックエンドで稼ぐ

商品代金で稼がない？
意味が現時点ではわからないと思います。

バックエンドで稼いでいきますので、
全く問題ないのです。

では、進めていきますので、
読んでいってください。

まず、商品代金を原価ぎりぎりで出品し
もしくは、原価よりも安く提供するんです。

そして、顧客リストを増やして行って
その、顧客リストに対し継続的に販売していったというものです。

顧客リストというのは、一度でも買ってくれたお客さんの事を言います。
買ってないお客さんの事を、見込み客と言います。

バックエンドというのは、

フロントエンドとバックエンドという

お話をしなければ意味がわかりませんので、説明します。

簡単に言いますね。

フロントエンドとバックエンド

フロントエンド

- ✚ デパ地下おばちゃんの試食
- ✚ 街中で若い兄ちゃんが配っているティッシュ
- ✚ 居酒屋の昼のランチ

などですね。

おばちゃんの試食は餌

デパ地下に行くと、おばちゃんが

「試食いかがですか？」と

食べてみて美味しかったら普通に買いますよね？

美味しくないとしても、食べた後の微妙な空気に耐え切れなくて
買っちゃうこともシバシバ

簡単に

試食＝フロントエンド
買って見た＝バックエンド

です。

ティッシュ配りには理由があります。

若い兄ちゃんが街中で配っているティッシュには

ソープやイメクラの広告

が載っています。

無料でティッシュを貰ったスケベな男は、
そのまま、ソープに来店するんです。

ムラムラと来た人はですが、
ソープが儲かるわけです。

あ、もちろん、ソープやイメクラだけではないですね。
ティッシュの表紙についているもの、つまり広告が
バックエンドということです。

無料ティッシュ＝フロントエンド
ソープ・イメクラ＝バックエンド

居酒屋の味を知ってもらう。

居酒屋は、夜がメインですよ。

昔は、ランチをやっていないところがほとんどだったのですが、今はランチをやっている居酒屋さんも多くあります。

ランチで味をしってもらい、
美味しかったら、夜に酒を飲みに行く。

です。

ランチ＝フロントエンド
飲みに行く＝バックエンド

というように、

先に、無料もしくは、安い価格で入り口を入りやすく

しておいて、気に入ってもらったら、

高額の商品を進める。

というものが、

フロントエンドとバックエンドの一般的な考え方です。

これを、yahoo オクでもやっていこうね！
なんです。

さっきの1番のやつ、

| 27

1. プレミアムが付いているものを売る

一度買ってくれたお客さんは、
また森伊蔵をほしいと再度言うてくる。

と、同じ話なんですけど、
プレミアのついたものや、その時々、流行なものを

まずは、フロントエンドとして、
原価ギリギリ、もしくは、**若干赤字**で販売し
顧客と信頼関係を築いて

バックエンドとして、自分の本当に売りたいものに、
つなげるんですね。

ここで、**赤字じゃいやじゃ！**と
思ったあなたにポジティブに考える方法をお伝えします。

ふつう、新聞などの一面に広告を載せる場合
20万円の広告費が掛かるんです。

しかし、最近では新聞に20万円かけて広告を載せたとして
あはり、反応が無くなっています。

でも、フロントエンドを広告費と考えれば、はじめっから
自分が求めているお客さんが来ます。

例えば、あなたが酒屋ならば、まさに、今オークションで稼ぐ方法で説明している、森伊蔵ビジネスをやったほうが良い。

初めは原価で売るもしくは、どこよりも安く赤字でも売るんです。そうすれば、

森伊蔵好きな顧客が手に入るの、バックエンドで森伊蔵を提供していけばいいんですよ。

酒は森伊蔵だけじゃないので、他の酒も進めていけるのでその人が酒を辞めない限り、あなたが顧客を大事にしていけば、継続的に設けることが可能なのです。

1. フロントエンド＝信頼関係

2. バックエンド＝信頼を築いて継続的に販売する

なんですよ。

また、酒で入ってきたお客さんは酒ばかり飲んでいるとは限らないんですよ。

例えば、酒で入ってきたお客さんはどんな、人なのか？という事を考えるんです。

そうすると、属性という言い方は失礼かもしれませんが、属性は40代～上のおじさんたちなんですよ。

そこで、おじさんたちが、悩んでいるであろうこと、おじさんたちの趣味なんだろうか？を考えると、、、

感情の部分まで着目してあげると
裏の欲求が見えてくるんですね。

**釣り、ギャンブル、人間関係、夫婦関係、一発当てて稼ぐぞとか、
クライアント先の受付の女とやりたい。とか・・・**

その、裏の欲求を刺激するようなメッセージを、フロントエンドの酒で入ってきた顧客に配信すれば、全員が反応するわけではないけど反応してくれることもあるんですね。

だからといって、売込みではなく、実際にアンケートとか取って、そのリストを管理して

リストに合わせたメッセージを配信し続けたりと、まあ、めんどくさいんですが、やれば成果があがるんですね。

例

45歳の佐藤さん＝釣り好き、結婚していない。

50歳の工藤さん＝ギャンブルをやる、家庭問題を抱えている。

60歳還暦の村上さん＝年金生活で先行き不安

のように、皆、現実が違いますので、相手の身になって考えるという事が肝心です。すいません、ちょっと難しくなりました。

まとめ

1. プレミアムが付いているものを売る
2. 商品では儲けないでバックエンドで稼ぐ
3. 顧客の情報をアンケートなどで聞きだし
4. 顧客に合った商品を継続的に案内する

ただ、yahoo オクを今やっていないのは、
僕が今やっているビジネスに比べて

時間の割に稼げなかったからです。
管理がめんどくさいんですね。

でも、オークションはやればやるほど、深いので
好きだ！って人はやったら良いと思います。

僕は、極度のめんどくさがりなので
ちょっと、無理でした。

では。



アフィリエイトで給料+10万円

難易度 ★★★★★ **レベル3**

仕事内容：他人の商品を売って報酬をもら

アフィリエイトとは
他人の商品をあなたが販売してあげることで、
あなたが紹介料を貰える。

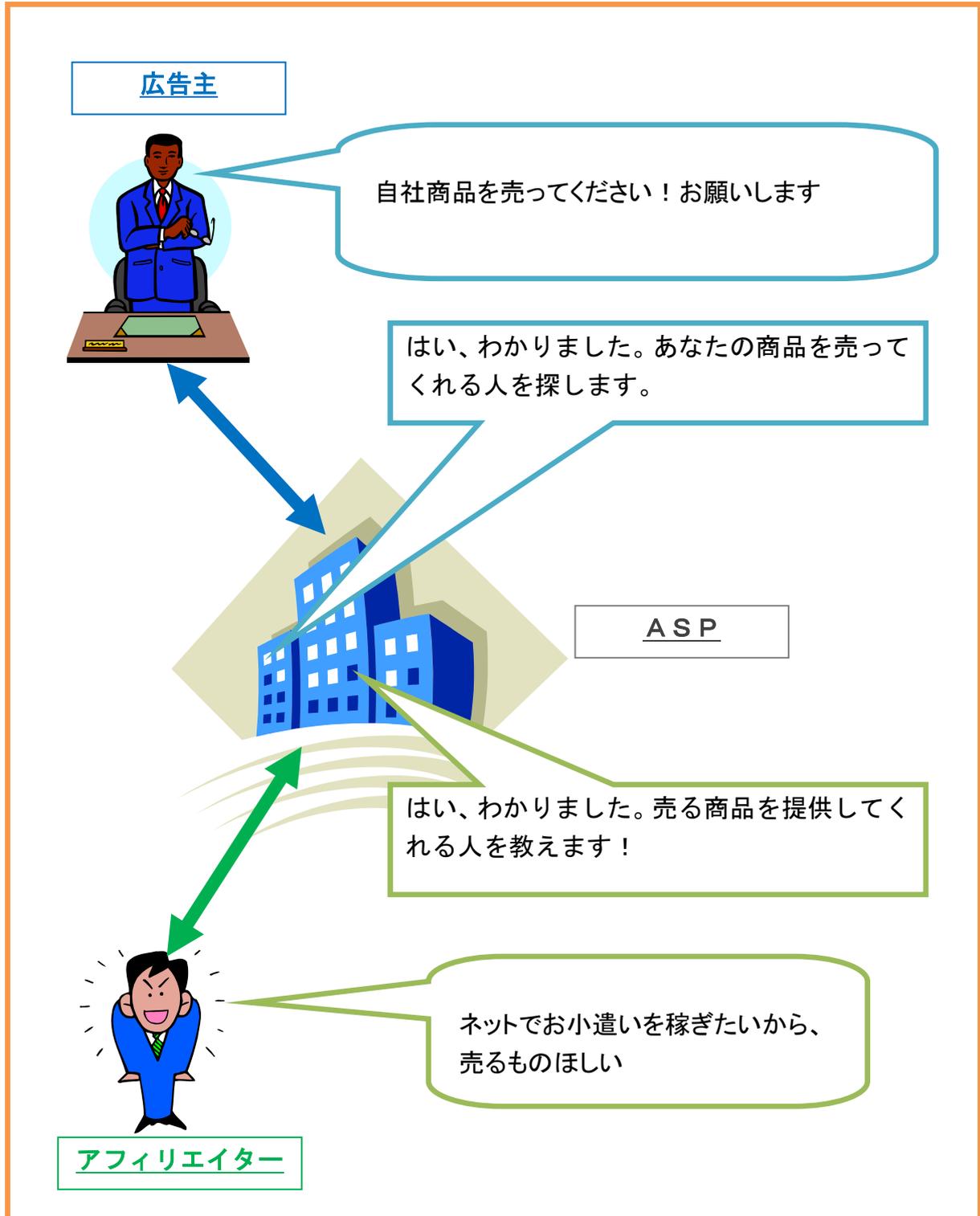
というものです。

ネットには、アフィリエイト専門の
ASPというサイトがたくさんあります。

ASPというのは、
アフィリエイト・サービス・プロバイダの略

で、
インターネットで自分の商品を販売したい=広告主
と、
インターネットでお小遣いを稼ぎたい=アフィリエイト

広告主とアフィリエイトさんをつなげるサイトの
事をASP-アフィリエイト・サービス・プロバイダと言います。



図のように、ASPは売る人と売りたい人の間を取ってくれるのです。

直接的に、広告主とアフィリエイトが関わらなくても、
ASP—アフィリエイトサービスプロバイダーがあれば

広告主メリット=売る人を探してくれる

アフィリエイトメリット=売る商品を探してくれる。

という、事が可能なのです。

ちなみに、私自身
アフィリエイトサービスプロバイダーの
独自アフィリエイトというものを2つ管理しています。

無料

<http://dieterikashiki.biz/UltimateClub/index.html>

月額1050円

<http://dieterikashiki.biz/dmc/>

★独自アフィリエイトとは？広告主が
直接アフィリエイトに売ってくださいねというASPの事です。

アフィリエイトというのは、単純に アフィリエイトをする人全般を言います。

あなたが今から、サイトやブログ、メルマガで
アフィリエイトリンクを宣伝した瞬間、
あなたは、アフィリエイトという事になります。

ここで、「アフィリエイトリンク？」

と思いましたよね。

アフィリエイトリンクとは

アフィリエイトサービスプロバイダーが
あなたのために、発行するURLの事です。

あなた専用のURLを発行する理由は、

あなたのURL経由で誰かが買ったことを
記録するためです。

そうじゃないと、あなた経由で買ったことがわからないので、
アフィリエイトをする上で、絶対になくてはならない物なのです。
アフィリエイトリンクがです。

アフィリエイトサービスプロバイダーによって、
発行されるアフィリエイトリンクは違いますが、

全部、役割は一緒で、

何度もしつこいのですが、

| 35

「あなた経由でだれかが買ったこ とを記録するため」

に
アフィリエイトリンク

を発行する必要があるのです。

これが、

アフィリエイトリンクと言います。

例えば、このアフィリエイトリンクを
あなたのブログやサイトに貼ります。

サイトやブログに訪問した人が
あなたの、アフィリエイトリンクをクリックし
その商品を買うことであなたの報酬になります。

シュミレーション

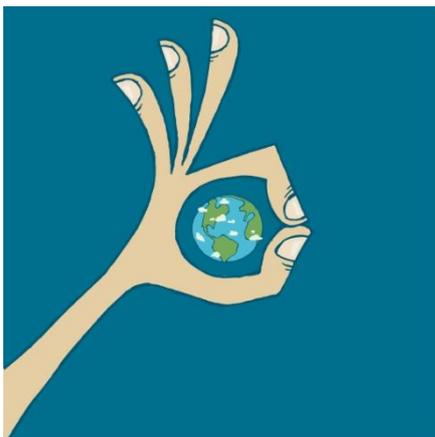
もし、
1件成約で1000円の報酬ならば
100個アフィリエイトすることで、
給料+10万円の報酬になるのです。

また、中には1件5000円の報酬などもあります。

そのばあいは、20個1か月に販売するだけで
給料+10万円の報酬です。

「お！20個で10万円ならば、俺
にもできそうだ！」

と思ったあなたは、正解です。



正解では、あるのですが、
しかし、まだ喜ぶのは早すぎです。

買ってくれオーラを出さない

ブログやサイトに、
ただ、アフィリエイトリンクを貼り

買ってくれ！
誰でも良いから買って。



というような、自分本位なオーラ丸出しの

雰囲気も放つても、99%買ってくれないです。

もし、あなたが何かをネットやブログ循環などで
何かの調べている時に、宣伝ばかりのサイトやブログを
見たいとは思いませんよね？

「おいおい、今は調べ物をしてんの
よ！うざい！」

そう、ほかの人もあなたと同じように、
買ってくださいオーラを放っているサイトやブログから買わないのです。

奇跡的に1個ぐらいいは売れるかもしれませんが、、、

| 38

アフィリエイト年収たった5000円

ということも、良く聞く話です。

では、

アフィリエイトで稼ぐには、 どうしたら良いのか？

それは、

1. あなたのサイトやブログのテーマと相性の良い、
2. 売れやすい商品だけを紹介し、
3. その分野で相手に提供していこうと考えることです。

1. あなたのサイトやブログのテーマと相性の良い、

あなたのブログがダイエット記事が中心な場合は
ダイエット商品だけアフィリエイトのみ
あなたのサイトが犬のカテゴリーならば、犬に関する商品のみ
アフィリエイトする。

ダイエットブログ＝ダイエット商品
犬サイト＝犬商品
ゴルフ＝ゴルフ商品
というような感じ。

2. 売れやすい商品だけを紹介し、

ASPには、商品の購入率が示されているデータが書いているところがあります。そのばあい、購入率の高いものだけを選ぶことです。しかし、購入率が良くても悪い商品の場合があるので、アフィリエイトする商品は一度自分の目や体を使って体験することがお勧めです。

3. その分野で相手に提供していこうと考えることです。

これは、オフラインで頑張っている
経営者の考えとまったく同じです。

お客さんのために、
これを、こうしたらもっと喜んでくれるんじゃないだろうか？

いやまてよ。お客さんにご意見を聞いて
そのご意見を反映させれば、良いに違いない！

と、試行錯誤を繰り返している
オフラインの現実世界の経営者とまったく同じような
考えを持っていないと、

一概には言えないですが、
アフィリエイトで稼ぐことは、難しいかもしれません。

事実、アフィリエイトで月収100万円とか
売り上げている人は、顧客や見込み客が喜ぶことを
提供するので、アフィリエイトで月収100万円なんです。

こうやって、概要的に説明すると、
必ず、

「じゃあ～どうやって、何をしてや ったらいいの？」

と、自分では、全く考えようとしていない人が出てきますが、
そこは、考えないとだめなんです。

考え方は、自分が何か商品を買う時に、
うれしかったこと。を思い出すと
おのずと答えが見つかります。

では、例を出しますよ。

先日酒屋にスペインの赤ワインを
買いに行った時のことなのです。

50前後の金持ち系のおじさんが
どのビールを買おうか、迷われていました。

最終的にはプレミアムモルツを
選ばれて買っていかれました。

まあ、プレミアムモルツは実際に
おいしいですし、おいしいことが理由にもなるのですが、

おじさんは、10分ぐらい迷っていたのです。
興味深いので、僕も迷っているふりをして、
おじさんを観察していたのですが、「こいつ暇だな？」と思った人は

まあまあ、続きを聞いてくださるとありがたい。

では、続き。

おじさんを観察していたんですね。10分間。

で、プレミアムを選ばれました。

実際に、おじさんの隣に行き
尋ねたんです。

村本直「すみません。ちょっといいですか？」

おじさん「はい？」

村本直「実は、失礼だと思いましたが、あなたがどのビールを買おうか迷っているところを観察させてもらいました。もし、よろしければプレミアムを選んだ理由を教えてくださいませんか？」

おじさん「あ～あ別にいいですよ^-^、どれでもよかったのですが、このチョコが付いている事と、エイちゃんが宣伝しているんで選んだんですよ。」

なるほど。

ここで、注目をしてほしいんですが、
2月は何の季節か、わかりますか？

そのの、あなた？

はい！ご名答。バレンタインデーです。

バレンタイン周期ということで、
チョコを特典としてセットにしていたんですね。

だから、ホワイトデーの場合は、
女性向けの商品に、クッキーがセットになっていたりと

その、商品は売れやすいですね。

| 42

その季節におおじた、イベント
クリスマスだったり、節分、まあ、いろいろありますね。

イベントの時期には、その日本人が皆、認識しているイベントを
利用して、顧客心理を利用すれば、その売りたい商品は
売れやすいということなんです。

で、えいちゃん

というのは、
プレミアムモルツのイメージキャラクター
矢沢栄吉さん

彼の生き方や彼の音楽が好きな人の事を
ファンというのですが、

えいちゃんが好きなファンは
間違えなく、

「あ、えいちゃんが飲んでいいるなら
俺もプレミアム飲めばエイちゃんぽ
くかっこよくなるかな？」

なんて思うわけです。

おじさんは、
エイちゃんのブランディング力でその、プレミアムを買ったんです。

このように、
売る商品に

1. 特典

2. ブランディング

という2つの要素を融合させれば
あなたから買ってくれるようになるんですね。

俺にはブランディングなんて無理だよ。

とおもってあなたは、まあまあそんなに早く、
あきらめるのは早いんですよ。

理由は、

あなたがお父さんなら
娘や息子から尊敬されているだろうし、
奥さんからも

まあ、もちろん、尊敬されていない場合も
あるけど、あなたにどこかで、奥さんも期待していますよね？

友達がいるとおもいますが、
友達が別の県に住んでいたとして、

友達があなたの県に遊びに来た時に、
あなたに、友達はこの辺でおいしいラーメン屋に連れてって…

と言われ、あなたは、
ここがおいしいよ。

と友達に言えば、友達はあなたの事を信じて
あなたの勧めるラーメン屋に行くんです。

これが、ブランディングです。

ようするに、
ブランディングは

相手に、提供していくこと。

です。

見ず知らずのブログやサイトの訪問者を
ブランディングしたい場合は、ただただ、
相手にとって楽しい記事や、ためになるな～的な記事

時には、無料で何かプレゼントなどを配れば、
あなたの事を知ってくれますよね。

知ってくれた後に、ちょっとちょっと、
あなたの方向に近づけるために、

手作りのプレゼントやためになるコンテンツ
楽しい記事などを提供し続ければ、
相手は、あなたのファンになっていくんですね。

これを、日本人が皆かどうかは、わかんないけど、
日本人が好きな言葉

「継続は力なり」

をやっちゃえば、あなたに付いてくるんです。

ああ、もちろん、ただ、継続すればいいってもんじゃなく、
良いものを提供していくことなんですよ。

提供していく物やサービスの方向性を間違えれば、
時間が無駄に無駄に過ぎるので、もったいないです。

方向性を決めて、理念を決めて
その理念にそって、提供をしていけば、
ブランディングなんです。

そこで、あなたの手作り商品を特典として
アフィリエイトすれば、あなた経由でアフィリエイト報酬確定！

おめでとう！なんですよ。

だから、まとめに入っていきますが、
う～ん、そのまえに、アフィリエイトで稼ぐには、
理念をしっかりとって、継続的に提供していこうね。

つまり、めんどくさがりの人や理念がよくわかんない人は無理。なんじゃないだろうか？

と思います。

まとめ

アフィリエイトで給料+10万円稼ぐには・・・

1. アフィリエイトで稼ぐためには、
2. ブランドと特典をつけて
3. 商品を進めていく。

でも、やっぱり、
理念とか、めんどくさがりは、向いていません。

あ、安心してください。
僕も、極度のめんどくさがりで、無知な何もできない人なので、

アフィリエイトはやっていないです。

それよりも、無知でもめんどくさがりサンでも
できる方法でやっています。

アフィリエイトは、深いし、やればやるほど
稼げるようになるので、気になるあなたはやってみ
てください。



HP作成業務で給料+10万円

難易度 ★★★★★ **レベル4**

仕事内容：記事を代行で書く仕事

これも、実際に稼いだ方法の一つです。
HP作成のスキルがあるあなたには、ぜひやってもらいたい稼ぎ方です。

手順

1. HPを作りたそうなオンラインのお店の経営者を探す
2. ネットで集客をする方法の集客をアドバイスしますと約束する
3. お店をリサーチしHPを作成する
4. 管理費月にあなたのサービスに似合っただけ管理費を貰う

です。

想像箇所

もし、あなたがこの業務をやり、管理費を月額1万円に設定すると、

1か月に10件こなすだけで、毎月安定収入が10万円ずつ増えていきます。

スキル

あなたには、HPやリサーチのスキルが必要です。

必要な物とやり方

HP作成ソフト

HP作成=ホームページビルダーが必要です。
ドリームウィーバーでもOKです。
私が使っているのはHPビルダーです。
プロはドリームウィーバーを使っている人が
多いようです。



デジカメ

理念に沿ってお店の写真など素材を作る
(経営者の顔・お店の全体写真など)

相手中心

相手の気持ちを理解しようとする気持ちが必要。
リサーチ=お店の店員さんや経営者に経営理念を教えてください(引き出す)
経営者と一個一個相談し手作りでHPを作成する、相手に時間を提供することです。
(作成する際に、カッコよさはいりません。ただただ相手の気持ちにリンクし提供したいという気持ちが大切)

アドバイス

ブログや口コミサイトから集客ができることを一つ一つアドバイスする。
アフターを毎月1回はお店に来店し経営者にアフターのアドバイスをする。
季節のイベントの際はHPのデザインを変更してあげると喜んでもらえます。
バレンタインデーならば、チョコの写真を加えてみたりする。
節分なら豆や鬼など、5月はこいのぼりなど、夏は海や空をイメージするなど

HPを作成する際に受け取る対価

HP作成 あなたのスキルしだいです。
私の場合はHP作成に5～10万円もらっています。

そして、月額1万円の管理費とコンサル料を別にもらいます。

一度、体当たりしてみれば、意外と楽しいし、
経営者も喜んでくださいます。

というのは、ほとんどの経営者は時分ではHPが作れないので、
出来ないことを、ただ、こっちがや
ってあげれば良いんですよ。

ただ、HPを作成するスキルが必要なのです。

まあ、自分で作れない場合は作れる人を探せばい
いだけなので、今、このHP作成管理業務はアメリカで一番人気のあるビジネ
スです。

日本でもこれから、個人がやるうえで人気になります。

今まで、業者が、消費者がHP作成の価値が
わからないことを良いことに、

ぼったくっている一部の人がいたのですが、
あなたはただ、ぼったくらずに、提供すれば喜んでもらえますよ。

ただ、これまでのHP作成業者の風潮で、きれいなサイトが良いとか、
フラッシュがいるとか、言う経営者もいるので、そんなものよりも、
大事な事がある。

という教育も必要です。

大事なものというのは、コピーライティングになりますが、
コピーについては、また後のページでお伝えします。

今は、HPで稼ぐ方法に集中してくださいね。

案件の受け方は、ネット上だけでもできるのですが、実際に、お客さんと対面
してお話をしたりしなければお店のリサーチができないし、経営者の思いがわ
からないので、対面活動、まあ、営業が苦手な人は無理です。

好きな人はやってみてください。

活動手順

1. HPを作ったそうなオンラインのお店の経営者を探す

探し方は、そのお店に来店し、そのお店のサービスを実際に受ける。
お店のサービスを受けて名刺交換します。

「私はネットで集客やHPの業務をしているものです。私があなたにできることは、HP作成や集客の方法をアドバイスすることが出来ます」

という感じで、話を盛り上げてください。

ポイントは、金稼ぎたいとか思わな
いで、この人を幸せにしたい。

と、提供に気持ちに変化しておくことがお勧めです。

2. ネットで集客をする方法の集客をアドバイスしますと約束する

契約が決まった後は、ブログやメルマガ、PPCなどを使う方法を丁寧にPCを2人で見ながら説明します。

でも、大半はご自分でできないことが多いので、ここは別プランで価格を高く設定し管理してあげれば喜んでくださいます。

でも、やっぱり、ご自身でできるようになってもらった方が、良いと僕は思いますので、一個一個丁寧に教えてあげたほうが、手間がかかりません。

教える時は、相手が理解してくれるまで大変ですが、頑張りどころです。

3. お店をリサーチしHPを作成する

あなたのスキルに合わせて製作費用を伝えること。
納期や修正箇所は1か月間自由に編集できるなどという事。

いつでも、編集するよ。とかいうと、あなたがきつくなります。

あなたのできる範囲で一生懸命に頑張ればいいだけです。
あらかじめ、ウソ偽りなく、この程度僕はできます。と正直に言ってあげてください。

嘘をいうと、見抜かれるので注意してください。
契約書をあつたほうが良いですが、僕は基本的に契約書は作りません。

相手の責任を背負うことが大事だからです。

| 54

契約書は販売側が有利に立つための
にげの書類なので、相手さんは躊躇しますよ。

4. 管理費月にあなたのサービスに似合っただけ管理費を貰 う

PPCなどで、集客のやりかたがわかるあなたは、
PPCを管理してあげて広告費がかかることを伝えてください。

もしくは、ブログやメルマガのやり方を教えて、無料で集客する方法を
教える場合は、相手が動くか動かないで、集客の度合いが変わるので、
お勧めです。

そのかわり、ブログやメルマガのやり方を
教えるのが初めはつらいですが、覚えてもらうと楽です。

このHP作成業務だけでも、
十分にネットで飯が食っていただけます。

継続的に契約しますので、
相手のお店のサービスを定期的に受けたり

電話や対面してお話をして、

信頼関係を築くことが大事です。

| 55

あなたも、HP作成業務興味がある場合は
ぜひやってみてください。

まとめ

1. HPを作ったそうなオフラインのお店の経営者を探す
2. ネットで集客をする方法の集客をアドバイスしますと約束する
3. お店をリサーチしHPを作成する
4. 管理費月にあなたのサービスに似合っただけ管理費を貰う

でした。

本腰を入れれば、高確率で稼げる方法で
給料+10万円のレポートですが、かなり控えめに言っています。

ただ、本腰を入れていない理由は、
今やっていることの方がやっぱり稼げるからです。

また、それは、後々お伝えします。



コピーライターで給料+10万円

難易度 ★★★★★ **レベル5**

仕事内容：売れる文章を書く

コピーライターになるまでに、やることは一番簡単であるけど、コピーライターになるまでが楽ではないです。

楽ではないけど簡単。

では、探っていきましょう。

**コピーライターになれば一生飯が食って
けます。**

**日本はセールスコピーライターがほとんどいな
いから一生飯が食えるんです。**

今の日本のコピーライターの大半は、

売れない**イメージコピーライター**ばかりです。

なので、あなたが**セールスコピーライター**になれば、

毎月1件案件をこなすだけで一生飯が食っていけるのです。

コピーライターってなに？

テレビのCMや雑誌の広告など
商品を守るための文章を書く人の事

売る文章を書く人です事を言います。

イメージコピーライターとは

コピーを見るだけで、イメージを沸かせる脳でイメージさせる文章や
芸能人や著名人を使ったコピーの事です。

セールスコピーライターとは？

短文のイメージコピーとは違い。
長い文章で人の感情を刺激して、少し少し、
共感を得たり、徐々に商品のメリットを伝えて

商品を思わず買ってしまった！

というような、**人の感情を刺激することが目的**とされた文章の事を**セールスレター**と言います。

セールスコピーライターは
セールスレターを書くことが仕事です。

凄腕の営業マンは
午後出勤でも全然怒られません。

というのは、このセールスレターと凄腕営業マンは
似ているからです。

トークの達人である凄腕営業マン
商品を買う事でのメリットを見込み客や顧客に伝えきる能力。

**メリットよりも裏の欲求を湧き立てることが
非常にうまいです。**

この商品を買うことで、あなたはこうなるよ。
というのを、うまく、教育し、想像させるのが凄腕営業マン。

**実は、凄腕営業マンの文章バージョンが
売れる、セールスレターなのです。**

なので、今、セールスコピーライターは
当たらこちらで、大企業から引っ張りだこなのです。

アメリカの天才コピーライター

天才コピーライターダンケネディーという
凄腕のセールスコピーライターがいますが、

**彼は1案件コピーを書くだけで1500万円
さらに、売り上げの10%を貰う。**

という、凄い人なのです。

高額だけど、予約でいっぱいだそうです。

日本でも私が尊敬している人がいますが、

**コピーを1件書くだけで200万円
を取る人もいます。**

なので、1か月に1件だけこなせば、
月収200万円です。

セールスコピーライターになるには？

手順

1. 毎日人の感情にフォーカスすること
2. 売れている商品のセールスレターを真似して書きまくること
3. 1日3時間ひたすら書きまくるだけ

です。

1. 毎日人の感情にフォーカスすること

あなたが**物を買う時を思い出してください。**

洋服を買いに行った時に、思わず何着も買ってしまいませんか？

原因は、**洋服屋の店員のトーク** かもです。

本当は、ジーンズだけを買に行ったのですが、

店員「そのジーンズにこの洋服を合わせることで、スタイルが細く見えて、彼氏ができますよ。」

店員「振り向かせることが出来るよ。」

この例まではなくとも、

痩せて見えてモテるよ。とか、

裏の欲求をイメージさせられた可能性が あります。

「綺麗に見られたいから、一緒に洋服も買っちゃおう！」

と思わされちゃったんです。

男の場合は、
車ですね。

男がスポーツカーや高級車に乗りたいな～と
思うのは、あなたも男ならばわかると思いますが、

車の性能よりも

女にモテたいから。

ダンディーに見られたいから。

金持っていないけど金持ちに見られたいとか。

だとおもいます。

僕はそうです^-^-
セルシオでナンパすれば女が
かっこいいと思ってくれるかもしれない？

ナンパ成功率上がるし。

おしゃれなスーツをほしっておもうのも、
たぶん、あなたの裏の欲求かもですね。

痩せたいとおもうのも、女にモテたいから？じゃないですか。

裏の欲求を察知する感覚を養うことが非常に大切です。

セールスレターには、

サクセスストーリーを書いたほうが売れるという

鉄則があるんですが、

感情を動かすストーリーを書く際に
必要なものは、ドラマや、マンガのような
初めは、貧乏でだらしがない主人公だったけど
どんどん、勉強して立派になって成功する。

喧嘩が弱く、彼女を奪われたけど。修行して強くなって
彼女を取り返した。

大体のストーリーは、**どん底から這い上がって成功**というよう
なストーリーに決まっているので、お涙が出てしまった自分のその時の人の感情
を見つめて、

「あ、こうすりゃ、人の感情が動くんだ。」とい
う感覚を鍛える努力も必要です。

あとは、何気なく電車に乗った時や
町を歩いているときに、目に入ってくるコピーを見て

「お！これ良いね」と思ったコピーはメモしたりして
どうして、これ良いね？と思ったんだ俺は？と考えてみることで
そのときに、どんな欲求が発生したのかを分析してみるといいです。

まだまだ、ありますが、最後にもう一個

商品を買った瞬間に、その買った瞬間の気持ちを聞く。

例えば、コンビニで女性が甘いお菓子を買った瞬間に
インタビューして、どうしてそれを選んだの？と聞いてみるといい。
それが、そのまま、キャッチコピーになったりするんです。

では次に、

2. 売れている商品のセールスレターを真似して書きまくること

売れているレターというのは、

検索して、いつも見る広告です。

いつも、広告に載っているという事は、

費用対効果って言って、広告に出す金額よりも
稼げている広告ってことなんですね。

例えば、広告会社に100万円毎日払っている会社があるとして、500万円になって帰ってきているという事です。

400万の利益です。

毎回見る広告というのは、儲かっている企業の広告なので、そういった売れているセールスコピーを真似して書きまくればいいんです。

ウレテナイコピー

を真似してもへたくそになるだけなので、注意してくださいね。

3. 1日3時間ひたすら書きまくるだけ

で、何を書くか決まった後、ひたすら

30分書いて10分休むを6回繰り返すといいです。

こうすると、3か月後にはなんとなくですが書けるようになっていきます。

うまくなるためにやることは簡単だけど、楽じゃないんですよ。だから、やったもん勝ちみたいなのがあります。

僕はまだまだですが、
1日4時間3か月間過去の売れていたセールスレターを
写経しまくった時がありました。

今は、うまくはないけど、販売ページの文章を
スラスラ書けるようになりました。

あなたに時間があれば、ぜひコピーライターになって
書いてほしい人のために代わりに書いてあげれば、
稼ぎ続けることができますよ。

まとめ

セールスコピーライターになって稼ぐには

1. 毎日人の感情にフォーカスすること
2. 売れている商品のセールスレターを真似して書きまくること
3. 1日3時間ひたすら書きまくるだけ

これは、今でも意識していることなのです。
ただ、やることは簡単なのですが、100%楽ではないです。
1日4時間も書いたときはほんと、疲れますし、
本業がある人にはまず難しいです。



ある秘密の方法で毎月給料+100万円

難易度 ★☆☆☆☆ **レベル1**

仕事内容：コンテンツビジネス

これは、相手の悩みをそのままコンテンツにして販売するというものです。

コンテンツは目に見えるものと
見えない物があります。

目に見えるものは、一般書籍などの情報が書かれた本の事です。

目に見えない物は、人の感情を支える人、
アドバイザーやコンサルタントなどです。

コンテンツビジネスは

今からの時代盛んになっていきます。

3年前からこのコンテンツビジネスをやっていますが、

総額で3500万円ほど稼いできました。

今は、稼いできた金額を投資し
自分の好きな時にコンテンツを作成し顧客に販売しています。

1回あたり50万円以上は稼げています。

やり方は、
メールセミナーで具体的にお伝えさせていただきます。
ネットで稼ぎたい場合は、このコンテンツビジネスとある秘密のパワーを足し
てやるのが最も効率的だと思います。

私の場合は、5年間もかかりましたが
あなたは、セミナーメールを見ることで、もっとも簡単に効率よく
稼げるようになります。

もちろん、この方法を試していただければ
給料+10万円はかなり簡単になります。

では、セミナーメールで会いましょう。

ネットで起業している パジャマ姿社長村本直の**理念**



あなたには、3か月後から今の給料に+10万円を
安定的に週末起業や空いた時間で
稼ぐスキルを身に付けてもらう。

という理念があります。
とうのは、私が昔雇われ料理長だったころの話にさかのぼります。

料理長だったころは、サラリーマン同様に、**とにかく時間がない！**
料理人が足りない当時働いていたレストランは、

1人でも休むと、お店がうまく回らなくなるぐらい忙しく
もちろん、料理長が休むことは許されません。一見してはたから見ると、

料理長で任せられてやっているのだから、
給料も良いだろうし、一番偉いポジションなん
だから、なにを、甘っちょろいことを言っちゃて
んの？

と思われるかもしれません。

たしかに、ポジションは一番偉いポジションなんですが、、、

たった、それだけです。

生きていくために必要なものは何ですか？

愛情ですか？

心遣い気遣い？

助け合い？

もちろん、それはそうです！
賛同します。

しかし、お金がないと何にもできません。

愛情を表現するのにもお金が必要です。

大好きな人に何かものを買ってあげるのも

お金が必要。

週末に家族に家族孝行をするのにも

お金が必要。

とにかく、きれいごとばかりでは、解決できない、
この世の中、

あなたも例外ではないと思います。

僕には、大切な妻と娘が居ますから、
当時、休みがなかった僕としては、

貴重な家族の時間も取れなく

しかも、給料が **時給 680 円**

しかも、料理長の自分自身が考えて作った
仕出しや、オードブルの配送は、、、

なななんと、

愛車のワゴンRで配送をしていました。

会社からガソリン代や特別な支給があるのか？
というと、そんなことはないです。

そのせいで、たまに休みが取れても、
車の中は、仕出しや、オードブルの匂いが充満し

車内がゲロみたいな匂いで、

せっかくの休みが、夫婦げんかでオジャンになったり
喧嘩は、信じられないかもしれませんが、毎日していました。

ちょっと、気に入らないことをいうと、
すぐに八つ当たりをしていました。

最悪の人間です。

**1日16時間労働と、安月収、もちろんボーナス
はないです。疲労と精神的な苦痛で、十円ハゲ
ができていました。**

最後はリストラ

一生懸命に家族のためにおまんまを食わせるために頑張ってきたのですが、最後はゴミバコに捨てられる

残飯(ザンパン)のように、リストラにあいました、、

お店の売り上げを上げて、
いつか給料も+5万ぐらいはできるだろう。

と、信じて会社を信じてやっていたのですが、
僕は用済みとなりました。

悔しく、苦しく、家族になんて言っているのか。。。
思い出すと、涙が出ます。

すいません、今泣きながら書いていました。

だけど、その時の経験があったからこそ、今があるので、
リストラをしてくれた会社に今では、感謝しています。

リストラにあった後は、インターネットビジネスを始めたのですが、

**初めは、PCの電源の入れ方もわからないです、
タイピングなんて、全くできないです。**

ブラインドタッチなんてもってのほか・・・

| 73

無知な私が初めに取った行動は、

検索エンジンで

ネットで稼ぐ方法

と検索し、あらゆる稼ぐであろう方法を試してきました。

アフィリエイト、オークション、ちょっと悪質な方法、、、、

生活費がまかなえないまま、借金を
背負ったままネットで稼いでやる。
という信念を曲げずに、

やっと、**一つの秘密のパワー**を見つけ、
今では、年収 1000 万円を安定的に稼げるようになりました。

僕があなたにできることは、

あなたには、

1. 遠回りをしないで、
2. 3か月後から今の給料に+10万円を
3. 安定的に週末起業や空いた時間で稼いでもらう。
4. その結果家族サービスができる

なんです。

僕が3~4年間で3500万円を稼いできた方法を
あなたには、シェアし、人生の時間を確保してもらい、
家族サービスや、毎月好きなものを
遠慮しないで買える感覚

そうなってほしくて、このレポート
を作りました。
では、以上ですが、これは、理念で
す。

メールセミナーでは、
全て出し切りますので、楽しみに
しておいてくださいね。



感謝 村本直